



**CHALLENGE**  
**INNO-VENTE.**  
by journée de la vente

18ème Edition

# JOURNÉE DE LA VENTE

Organisée par M2 Vente et Management Commercial  
iaelyon School of Management

**18 MARS 2021**



**iaelyon**  
SCHOOL OF MANAGEMENT



# CETTE ANNÉE LE CHALLENGE INNO-VENTE !



## 100% DIGITAL

Retrouvez cette année l'événement phare « Journée de la Vente » en format 100% digital ! Sur une plateforme dédiée, le challenge inno-vente vous permettra de participer comme étudiants ou professionnels.



**CHALLENGE  
INNO-VENTE.**  
by Journée de la vente



## CHALLENGE EN ÉQUIPE

Créer votre équipe pour relever le défi et montrer vos compétences en vente, stratégie, et innovation !



## RÉSEAUX

L'objectif de cet événement : La rencontre entre étudiants et professionnels grâce aux présentations, ateliers et rendez-vous organisés tout au long de la journée



## ÉVÉNEMENT PROFESSIONNEL

Saisissez l'opportunité de l'événement et devenez partenaire pour présenter votre entreprise, et rencontrez des étudiants

## LES CHIFFRES DE LA JOURNÉE DE LA VENTE - Dernière édition

20

ENTREPRISES :  
présentes à chaque JDV

150

PARTICIPANTS au  
concours

17

EDITIONS

60

JURÉS

2000€

LOTS GAGNANTS

# UN ÉVÉNEMENT : POUR LES ENTREPRISES

Vous êtes un professionnel, à la recherche de nouveaux talents pour renforcer votre force de vente ?

## VISIBILITÉ



Mettez en avant votre expertise, valorisez l'image de votre entreprise et faites-vous connaître de l'ensemble des réseaux de l'iaelyon et de l'université Jean Moulin Lyon 3.

## RECRUTEMENT



Venez dénicher vos futurs talents grâce au challenge étudiant et à une CVthèque adaptée à vos recherches.

## RENCONTRE



Echangez avec les étudiants grâce à des salons virtuels qui vous permettront de présenter les enjeux de votre entreprise.

Pour cela...

Devenez  
partenaire !



## VOTRE RÔLE

Évaluez les participants lors de la restitution des manches et apporter un feedback professionnel.

**DEVENEZ JURÉ  
DE L'ÉVÉNEMENT**



## COACHING

Saisissez l'opportunité d'accompagner une équipe pour apporter votre expérience sur les sujets de vente et de stratégie commerciale.

# UN ÉVÉNEMENT : POUR LES ÉTUDIANTS

**Vous êtes étudiants, à la recherche d'un stage/alternance, avec l'envie de nouveaux défis ?**

## DÉCOUVERTE

 Explorer le métier de la vente au travers du concours et des présentations d'entreprises.

## CHALLENGE

 Mesurer vos compétences de vente, stratégie commerciale et innovation face aux autres équipes

## RÉSEAUX

 Rencontrez des entreprises qui souhaitent recruter avec des échanges privilégiés et élargissez votre réseau professionnel.

**Et enfin...**

**Menez votre  
équipe jusqu'à la  
victoire !**



# AGENDA DE L'ÉVÉNEMENT

## 18 MARS 2020

Présentation

13H

Manche 2 & Salons

14H30

Manche finale

17H45

13H30

Manche 1

17H15

Conférence

## TEMOIGNAGES



« Notre participation à la journée de la vente fut une expérience valorisante. En effet, durant cette compétition, nous avons pu assister à des échanges intéressants pendant les différentes mises en situation.

C'était une journée enrichissante au niveau professionnel car les entreprises ont pu rencontrer et échanger avec des participants talentueux qui ont su mettre en pratique la théorie vue en cours dans des conditions réelles. »

**Julien Faldysta**  
Sales and Marketing manager Toray  
Films Europe



« (...) Outre la compétition qui est offerte, la journée de la vente est un véritable catalyseur permettant à chacun de développer son réseau et de trouver (comme ce fut le cas pour moi) le futur job de vos rêves. Un conseil : FONCEZ ! »

**Mathieu Henry**  
Vainqueur de l'édition 2018, Master  
Ingénierie d'Affaires Industrielles à  
Hybria

"Participer à la journée de la vente a été une expérience très enrichissante ! Vous testerez vos compétences en négociation et sur le plan personnel, apprendre à vous découvrir et développer votre confiance en soi. Cet évènement vous aidera dans votre parcours scolaire et surtout professionnel. Alors foncez, inscrivez vous et prenez du plaisir lors de cet évènement."

**Elliot Marguin**  
3ème lauréat Edition JDV 2019





## Rejoignez-nous !

Une question ? Ecrivez-nous !

**Bertrand COMBE LABOISSIERE**

Responsable pôle étudiant

[b.combelaboissiere.jdv@gmail.com](mailto:b.combelaboissiere.jdv@gmail.com)

07 86 60 17 82



### Le site de l'événement

<https://challenge-innovente.eventmaker.io>

Retrouvez-nous sur les réseaux sociaux

« Journée de la vente »

<https://linktr.ee/journeedelavente>



**CHALLENGE  
INNO-VENTE.**  
by journée de la vente